

Wir sorgen für Vertragsflexibilität

WIR GESTALTEN DEN VERTRAG, DIE ABRECHNUNG UND DEN RATENVERLAUF
AUF KUNDENWUNSCH.



Bildquelle: Shutterstock

Flexibles Agieren ist unsere Beratungsphilosophie

MEHR FLEXIBILITÄT. MEHR KOMPETENZ. MEHR SERVICE.

Bedürfnisse und Ansprüche verändern sich, genau wie die Anforderungen des Marktes. Ein wesentliches Element unserer Beratungsphilosophie ist, dass wir beweglich bleiben, damit unsere Partner flexibel agieren können, insbesondere während der Vertragslaufzeit. Und das ohne zusätzliche Gebühren und Kosten.

Individualität und maximale Flexibilität in der Vertragsgestaltung, branchenspezifische Abrechnungsmodalitäten sowie persönliche Ansprechpartner zeichnen uns aus.



Was?

Sämtliche Vertragsparameter können **einzeln oder in Kombination** angepasst werden. Diese sind Rate, Laufzeit und vereinbarte Mindestabnahmen/Freimengen (z.B. Seiten, Reagenzien, Stunden).



Wann?

Vertragsänderungen können **unbeschränkt während der Vertragslaufzeit** erfolgen, möglichst jedoch zu Beginn der nächsten Zahlungsperiode.



Wie?

Eine **Zusatzvereinbarung** regelt jeweils die Art der Vertragsanpassung auf einer DIN A4-Seite.

Ihre Vorteile

FLEXIBILITÄT ERHÖHT KUNDENZUFRIEDENHEIT UND GARANTIERT LANGFRISTIGE LIEFERANTEN-KUNDENBEZIEHUNGEN

Schnelle Reaktionsmöglichkeit an geänderten Bedarf.

Profitabilität eines Vertrages wird i.d.R. deutlich erhöht.

Zusatzvereinbarung ergänzt den Vertrag ohne ihn aufzuheben. Damit kann auf einen Neuvertrag und die ggf. damit verbundene Ausschreibung verzichtet werden.

Zusatzvereinbarungen benötigen i.d.R. keine Genehmigung oder Unterzeichnung durch die Geschäftsführung. I.d.R. hat der Verantwortliche für die Finanzierung die Kompetenz zum Abschluss.

Flexibilität erhöht die Kundenzufriedenheit

UNSERE VERTRAGSLÖSUNGEN ERMÖGLICHEN UNKOMPLIZIERTE ANPASSUNGEN

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, jeden Vertrag unkompliziert auf geänderte Situationen beim Kunden anzupassen. Für Erweiterungen, Abmietungen oder den Austausch von Objekten ist lediglich eine kurze Vereinbarung notwendig, die auf einer DIN A4-Seite Platz hat. Darin modifizieren Sie die Vertragsparameter ohne den eigentlichen Vertrag aufzuheben.

Welche Parameter geändert werden, entscheiden Sie mit Ihrem Kunden.



Vertragsänderung

Müssen Sie geänderte Budgetvorgaben Ihrer Kunden umsetzen?
Oder unterscheidet sich das tatsächliche Nutzungsverhalten vom Geplanten?

Wir ermöglichen Ihnen, Anpassungen an einzelnen oder mehreren Vertragsparametern vorzunehmen. Auch ohne Veränderungen am Objektbestand.



Austausch

Sollen ein oder mehrere Objekte eines Vertrages durch leistungsfähigere oder sparsamere Nachfolgemodelle ersetzt werden? Möchte ein Kunde seine finanzierte Betriebsausstattung an den neuesten Stand der Technik anpassen?

Der Austausch ist die am häufigsten genutzte Art der Vertragsanpassung und kann, abhängig von individuellen Kundenvorgaben, auch ohne eine Ratenerhöhung realisiert werden.

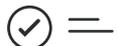


Abmietung



Benötigt Ihr Kunde ein oder mehrere Objekte aus dem bestehenden Vertrag nicht mehr?
Sollen diese ersatzlos aus dem Vertrag genommen werden?

Bei einer Abmietung regelt die entsprechende Zusatzvereinbarung die Reduzierung des Objektbestands und die Anpassung von Rate und Menge. Voraussetzung ist, dass die Objekte vom Fachhändler anschließend abgelöst werden.



Erweiterung



Wächst Ihr Kunde und hat dadurch einen erhöhten Objektbedarf?
Möchte er Objekte anderer Produktgruppen aus Ihrem Sortiment in den Vertrag integrieren?

Ein bestehender Vertrag kann um ein oder mehrere Objekte erweitert werden. Abhängig vom Kundenwunsch kann dafür die Rate, die Laufzeit oder die Menge angepasst werden.



**Benötigen wir Verträge
mit maximalem
Individualisierungsgrad,
dann ist das unserer
Erfahrung nach nur mit
Mercator-Leasing möglich.**

KUNDEN ÜBER UNS



Aus gutem Grund zu Mercator-Leasing

FÜR JEDEN BEDARF DIE OPTIMALE FINANZLÖSUNG

Seit 30 Jahren begleitet Mercator-Leasing kleine und mittelständische Unternehmen verschiedenster Branchen im B2B-Bereich und entwickelt intelligente, zukunftsweisende Finanzkonzepte.

Mercator-Leasing ist ein Tochterunternehmen der Privatbanken Fürstlich Castell'sche Bank, Credit Casse AG und dem Bankhaus Max Flessa KG. Beständigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Vertrauen sind tragende Säulen dieser Unternehmenskonstellation.



Vertragskonzept

Unserem erstklassigen Leistungs- und Qualitätsanspruch entspricht es, zu jeder Zeit, für jeden Bedarf die richtige Lösung für Leasing, Miete und Mietkauf zu finden.



Flexibilität

Wir passen uns Ihren Bedürfnissen und denen Ihrer Kunden an – auch während der Vertragslaufzeit. Wir gestalten den Vertrag, die Abrechnung und den Ratenverlauf je nach Kundenwunsch.



Team

Unabhängig davon, für welches Finanzkonzept Sie sich entscheiden, wir sind für Sie da. Denn die Zufriedenheit unserer Kunden ist unsere größte Motivation.

Profitieren Sie von einer Kooperation mit Mercator-Leasing und unseren Vertragslösungen, die Ihnen den Rücken für das Kerngeschäft freihalten und zu Ihrem Unternehmen passen.

Gerade wenn es um Ihre Finanzangelegenheiten geht, ist ein persönliches Gespräch unersetzbar.

DÜRFEN WIR SIE PERSÖNLICH ÜBERZEUGEN?



Scannen Sie den QR-Code.
Hier finden Sie Ihren persönlichen Ansprechpartner ganz in Ihrer Nähe.

Vertrauen Sie unserer Erfahrung

UND DAS ERFOLGREICH SEIT ÜBER 30 JAHREN

RATING

AA-

VC-INDEX

100

KUNDEN

> 70.000

MERCATOR-LEASING ZÄHLT HEUTE ZU DEN TOP 10
DER MITTELSTÄNDISCHEN LEASINGANBIETER IN DEUTSCHLAND.